

20 octobre 2017

## Conklin & De Decker classe le programme JetCard d'Air Partner en première position

[Conklin & de Decker](#), société de conseil indépendante en aviation, a classé la JetCard d'Air Partner comme le programme d'adhésion le plus flexible en Europe. Conklin & de Decker a évalué les programmes d'Air Partner, NetJets Europe et VistaJet et établi que celui d'Air Partner était le meilleur du marché. Le rapport d'étude complet est consultable [ici](#).

Une étude similaire réalisée aux États-Unis avait également conclu qu'« Air Partner semble rester le programme d'adhésion le plus flexible des États-Unis dans le secteur des jets ».

Les informations proviennent des recherches effectuées par Conklin & de Decker, des sites Internet respectifs des sociétés ainsi que des données réunies par des « clients mystère ». L'étude complète a déterminé que la JetCard d'Air Partner :

- a les frais de base les plus bas (tous frais compris) ;
- offre les conditions les plus flexibles ;
- est la seule carte de jets entièrement remboursable.

La JetCard d'Air Partner est une carte prépayée qui vous permet d'acheter un minimum de 25 heures de vol sur un choix de six catégories de jets privés (déterminé par le client), en vous garantissant une disponibilité à tout moment, l'absence de restrictions en Europe pendant les jours de pointe et une gestion dédiée de votre compte 24h/24 et 7j/7. Les fonds crédités sur la carte sont intégralement remboursables et peuvent être utilisés pour affréter un appareil, qu'il s'agisse d'un turbopropulseur, d'un avion d'affaires ou d'un hélicoptère, vers n'importe quelle destination au monde.

Grâce à sa flexibilité et à sa transparence, la JetCard d'Air Partner est très prisée par les clients, notamment les particuliers fortunés et les entreprises. Le nombre d'utilisateurs associés à un compte professionnel JetCard est illimité, ce qui rend le programme encore plus attractif pour les entreprises.

Sur les trois prestataires évalués dans l'étude, le programme JetCard d'Air Partner est le seul à proposer des crédits de vol sans date d'expiration ainsi que des remises (jusqu'à 15 %) sur les voyages aller-retour, ce qui le distingue de la concurrence. C'est également le seul à proposer des tarifs horaires tout compris, c'est-à-dire incluant le stationnement de l'appareil, le carburant, les taxes d'atterrissage et la restauration, sans frais de gestion mensuels ou supplément carburant.

C'est pour toutes ces raisons que le taux de renouvellement de la JetCard d'Air Partner a bondi de 24 % au premier semestre 2017 par rapport à la même période l'année précédente, et que son utilisation globale est restée élevée.

**Mark Briffa, PDG d'Air Partner, s'exprime sur les résultats de l'étude :** « *Cela fait quatre ans que Conklin & de Decker classe la JetCard d'Air Partner comme le programme américain d'adhésion le plus flexible et le plus abordable dans le secteur des jets privés et nous sommes maintenant ravis d'obtenir les mêmes résultats en Europe. Nous opérons dans ce secteur depuis plus de 50 ans, nous efforçant d'améliorer en permanence notre service JetCard pour offrir la meilleure expérience VIP possible à nos clients. Notre objectif est de dépasser les attentes du secteur et des clients dans toutes nos activités, et je suis extrêmement fier que cela ait été à nouveau reconnu dans l'étude de Conklin & de Decker, pour l'Europe comme pour les États-Unis.* »

**David Wyndham, président de Conklin & de Decker, déclare :** « *Conklin & de Decker a sélectionné 11 caractéristiques pour comparer chacun des trois programmes d'adhésion du secteur des jets privés dans son étude et déterminé que la JetCard d'Air Partner est la plus flexible. Nous avons minutieusement étudié chacune des sociétés et sommes impressionnés des avancées réalisées en si peu de temps en matière d'adhésions. Dans le secteur de l'aviation privée, le niveau de qualité continue à croître et l'avenir reste radieux pour ces activités reposant sur le luxe et le confort.* »

Principales constatations de Conklin & de Decker concernant la JetCard :

Air Partner	JetCard	NetJets Europe	VistaJet
Échange des catégories d'avions	Oui	Oui	Oui
Avions de dernière génération disponibles ?	Oui	Oui	Oui
Réduction accordée sur un aller-retour ?	Oui	Non	Non
Les sommes disponibles sur une carte d'adhésion peuvent-elles être également utilisées pour un vol charter ?	Oui	Non	N/A
Couverture internationale ?	Oui	L'Europe / Amérique du Nord	Oui
Les heures disponibles sur la carte sont-elles soumises à une date d'expiration ?	Non	18 mois	Oui
Les sommes non utilisées peuvent-elles être remboursées ?	Oui	Non	Oui
Tarifs garantis	Oui - sans augmentation	Oui	Oui
Frais supplémentaires en cas de voyage en jour de pointe ?	Aucun en Europe		Non
Temps de réponse (heures)	24	10	24 heures - 7 jours
Société cotée en bourse ?	Oui	Oui	Non

À propos d'Air Partner :

Créé en 1961, Air Partner est un groupe international de services aériens qui fournit des solutions sur mesure. Parmi ses clients, Air Partner compte des industries, des grandes entreprises, des gouvernements et des particuliers. Le groupe compte deux divisions : la division affrètement et remarketing avions, et la division Consulting & Training, opérée par les cabinets de conseil en sécurité aérienne Baines Simmons, Clockwork Research et SafeSkys, ainsi que la division de planification d'urgence d'Air Partner. Pour les besoins d'établissement de rapports, le groupe est structuré en quatre divisions : Aviation Commerciale, Jets Privés, Cargo (affrètement) et Consulting & Training (Baines Simmons, Clockwork Research, SafeSkys et la division de planification d'urgence d'Air Partner). Le département Aviation Commerciale affrète des avions de large capacité pour déplacer des groupes de toute taille. Air Partner Remarketing, qui fait partie de la division Aviation Commerciale, fournit des programmes de remarketing complets pour tous les types d'avions commerciaux ou d'affaires à un large éventail de clients à l'international. Le département Jets Privés offre un ensemble de services allant de l'affrètement à la demande à notre programme JetCard, programme unique d'heures de vols prépayées. Air Partner Cargo affrète des avions de toutes tailles pour transporter presque n'importe quelle cargaison n'importe où, n'importe quand. Baines Simmons est un leader mondial en matière de conseil en sécurité aérienne, spécialisé dans la réglementation aérienne, la conformité et la gestion de la sécurité. Clockwork Research est un cabinet de conseil leader spécialisé dans la gestion de risques inhérents à la fatigue. SafeSkys est l'un des principaux fournisseurs de services environnementaux et de contrôle du trafic aérien des aéroports britanniques et internationaux. Le siège social d'Air Partner est situé à côté de l'aéroport de Gatwick au Royaume-Uni. Air Partner opère 24h/24, 7j/7, toute l'année et compte 20 bureaux à l'échelle mondiale. Air Partner est coté à la Bourse de Londres (AIR) et est également conforme à la norme ISO 9001: 2008 pour les vols commerciaux et les jets privés. [www.airpartner.com](http://www.airpartner.com)

## **À propos de Conklin & de Decker :**

Conklin & de Decker, qui fête ses 30 ans, est leader dans le domaine de la recherche, du conseil et de la formation en lien avec l'aviation. L'entreprise possède des bureaux dans les États américains du Massachusetts, du Texas et de l'Arizona. La mission de Conklin & de Decker est de permettre au secteur général de l'aviation de prendre des décisions plus éclairées concernant l'achat, l'exploitation et la cession d'aéronefs en fournissant des informations objectives et impartiales. Fondée en 1984, Conklin & de Decker concentre son travail sur des bases de données relatives aux coûts d'exploitation, aux performances et aux spécifications des avions et hélicoptères, des logiciels de gestion de la maintenance, la gestion financière, la planification de la flotte, les études de marché, les questions fiscales liées à l'aviation ainsi que des séminaires sur les aspects financiers, fiscaux et de gestion. Conklin & de Decker collabore avec de nombreuses personnes, sociétés et agences gouvernementales du monde entier. Pour en savoir plus sur ses produits et services, consulter des exemplaires des articles publiés et accéder à une section réservée aux membres, rendez-vous sur son site web : [www.conklindd.com](http://www.conklindd.com).