

Air Partner bietet bestes Jet-Karten Programm an

JetCard ist Testsieger im unabhängigen Vergleich

London/Köln, 17. Oktober 2017. [Conklin & de Decker](#), das unabhängige Luftfahrt-Consultingunternehmen, hat die [JetCard](#) von Air Partner als flexibelstes Jet-Mitgliedschaftsprogramm in Europa identifiziert. In einer Studie hat Conklin & de Decker die Programme von Air Partner, NetJets Europe und VistaJet bewertet. Fazit: Air Partner bietet das beste Produkt.

Die JetCard von Air Partner ist eine vorab bezahlte Karte, bei der Kunden 25 oder mehr Flugstunden für Flugzeuge aus einer der sechs Privatjet-Kategorien erwerben können. Sie bietet garantierte Verfügbarkeit zu jeder Zeit, ohne Beschränkungen während Hauptreisezeiten in Europa und einer eigenen Kundenbetreuung rund um die Uhr. Das Guthaben auf der Karte ist vollständig erstattungsfähig und kann zum Chartern von Turboprop-Flugzeugen bis hin zu Global Jets und Helikoptern auf der ganzen Welt genutzt werden.

Dank ihrer Flexibilität und Transparenz ist die JetCard von Air Partner bei High Net Worth Individuals (HNWI) und Unternehmen äußerst beliebt. Die Anzahl der Nutzer eines JetCard-Firmenkontos ist unbegrenzt, wodurch dieses für Unternehmen noch attraktiver wird.

Durch Testkäufe und Vergleiche der Unternehmenswebseiten kam die Untersuchung durch Conklin & de Decker zu dem Ergebnis, dass die Air Partner JetCard in Folgendem punkten konnte:

- niedrigste Grundkosten (unter Berücksichtigung aller Kosten)
- flexibelste Bedingungen
- einzige Jet-Karte mit vollständiger Rückerstattung

Eine ähnliche Untersuchung, die in den USA durchgeführt wurde, ist zu dem Schluss gekommen, dass Air Partner auch in den USA das flexibelste Jet-Mitgliedschaftsprogramm anbietet.

Von den drei getesteten Anbietern ist die JetCard das einzige Programm, bei dem Flugzeiten nicht verfallen und Rabatte für Hin-und-Rückreisepakete von bis zu 15 % angeboten werden. Gerade hier konnte Air Partner gegenüber der Konkurrenz punkten. Darüber hinaus ist die Air Partner JetCard die Einzige, die Stundensätze mit kompletten Serviceleistungen wie Flugzeugpositionierung, Treibstoff, Landegebühren und Catering umfasst und dafür keine monatlichen Verwaltungsgebühren oder Aufpreise für Treibstoff verlangt.

Um die Kundenerfahrung noch weiter zu verbessern, treibt Air Partner Initiativen wie die erfolgreiche Partnerschaft mit Camper & Nicholsons International, dem weltweit führenden Anbieter von Luxusyachten sowie anderen Luxusmarken und Dienstleistungen voran.

Der Erfolg der JetCard zeigt sich auch in der Treue der Kunden: Im Vergleich zu 2016 sind in der ersten Hälfte 2017 die Vertragsverlängerungen um 24 Prozent angestiegen.

„Conklin & de Decker hat das JetCard-Programm von Air Partner im vierten Jahr in Folge als das beste, flexibelste und günstigste Mitgliedschaftsprogramm für Privatjets in den USA ausgezeichnet und wir freuen uns, dass wir auch in Europa das beste Produkt anbieten. Wir arbeiten seit mehr als 50 Jahren im Privatjet-Sektor und haben uns eine kontinuierliche Verbesserung des Air Partner JetCard-Service auf die Fahne geschrieben, um unseren Kunden stets die bestmögliche VIP-Erfahrung bieten zu

können. Wir möchten die Erwartungen der Industrie und der Kunden in allen Bereichen übertreffen, und ich bin sehr stolz darauf, dass dies durch die Studie von Conklin & de Decker erneut bewiesen wurde – sowohl in Europa als auch in den USA“, sagt Mark Briffa, CEO von Air Partner.

David Wyndham, Präsident bei Conklin & de Decker, fügt hinzu: „Conklin & de Decker hat für seine Studie elf Eigenschaften von drei Mitgliedschaftsprogrammen für Privatjets verglichen. Die Air Partner JetCard konnten wir als die Flexibelste identifizieren. Wir haben jedes Unternehmen sorgfältig unter die Lupe genommen und sind beeindruckt davon, wie weit sich die Mitgliedschaftsprogramme für Privatjets in einer so kurzen Zeit weiterentwickelt haben. Wir sehen in diesem Segment der Mobilität sehr gute Zukunftspotentiale, denn Nutzer wollen immer flexibler, schneller und auch entspannter von A nach B kommen.“

Die wichtigsten Erkenntnisse der Nachforschungen von Conklin & de Decker.

Leistung	JetCard	NetJets Europe	VistaJet
Wechsel der Flugzeugkategorie	Ja	Ja	Ja
Auswahl neuerer Flugzeugtypen?	Ja	Ja	Ja
Rabatte für Pakete bei Hin- und Rückreise?	Ja	Nein	Nein
Verwendung des Kartenguthabens für On-Demand-Charterflüge?	Ja	Nein	nicht verfügbar
Globale Abdeckung?	Ja	Europa/Nordamerika	Ja
Verfall der Stunden?	Nein	18 Monate	Ja
Erstattung ungenutzten Guthabens?	Ja	Nein	Ja
Fixpreise	Ja – keine Erhöhung	Ja	Ja
Zusatzgebühr für Hauptreisezeiten?	Nicht in Europa		Nein
Reaktionszeit (in Std.)	24	10	24 Std. bis 7 Tage
Börsennotiertes Unternehmen?	Ja	Ja	Nein

Pressekontakt:

Christine Tabel
 Marketing Manager DACH
 Tel.: +49 221 966 933 64 christine.tabel@airpartner.com

Über Air Partner

Air Partner wurde 1961 gegründet und ist eine weltweite Aviation Servicegruppe, die Unternehmen aus Industrie und Handel, Regierungen sowie Privatkunden weltweit Luftfahrtlösungen zur Verfügung stellt. Das Unternehmen teilt sich auf in zwei Bereiche: (a) Broking: Diese Abteilung umfasst Flugzeugcharter und Remarketing und (b) Consulting & Training, der Abteilung für Aviation Safety Consulting mit Baines Simmons, Clockwork Research, SafeSkys und der Krisenmanagement-Abteilung. Die Air Partner Gruppe teilt sich auf in 4 Geschäftsfelder: Commercial Jets (Großraumflugzeuge), Private Jets (Privatjets), Fracht (Broking) und Consulting & Training (Baines Simmons, Clockwork Research, SafeSkys und Air Partner's Krisenmanagement-Abteilung). Der Bereich Großraumflugzeuge chartert größere Flugzeuge für Gruppen jeder Größe. Air Partner Remarketing arbeitet innerhalb der Commercial Jet-Abteilung im Auftrag von vielen internationalen Kunden und bietet umfangreiche Remarketing-Programme. Die Abteilung Privatjets bietet Adhoc-Flüge und ein JetCard-Programm zum Festpreiskontingent. Der Frachtbereich chartert Flugzeuge jeder Größe für Frachttransporte jeder Art – 24h weltweit. Baines Simmons ist ein marktführendes Unternehmen im Bereich Aviation Safety Consulting mit Spezialisierung auf Luftfahrtregulierung, Compliance und Sicherheitsmanagement. Clockwork Research ist eine führende Fatigue Risk Management Beratung. SafeSkys ist ein führender Anbieter für Umwelt- und Air Traffic Control Services für britische und internationale Flughäfen. Der Hauptsitz von Air Partner befindet sich am Flughafen London Gatwick in England. Air Partner ist das ganze Jahr 24 Stunden, an sieben Tagen die Woche im Einsatz und verfügt über 20 Büros weltweit. Air Partner ist ein an der Londoner Börse (AIR) gelistetes Unternehmen und ist für die Bereiche Privatjet und Großraumflugzeuge weltweit ISO 9001:2008 zertifiziert. www.airpartner.com

Über Conklin & de Decker :

Conklin & de Decker ist ein führendes Unternehmen im Bereich der Forschung, Beratung und Schulung in der Luftfahrt mit Büros in Massachusetts, Texas und Arizona und verfügt über mehr als 30 Jahre Erfahrung in diesem Bereich. Die Mission von Conklin & de Decker liegt darin, der allgemeinen Luftfahrtbranche fundierte Entscheidungen in Bezug auf Kauf, Betrieb und Verwendung von Flugzeugen zu ermöglichen, indem sie objektive und unabhängige Informationen zur Verfügung stellen. Conklin & de Decker wurde 1984 gegründet und konzentriert sich auf die Betriebskosten, Leistungs- und Spezifikationsdatenbanken, Software zum Wartungsmanagement, Finanzmanagement, Flottenplanung, Marktforschung, Steuerfragen hinsichtlich des Flugverkehrs, und Finanz-, Steuer- und Managementseminare im Bereich der Starr- und Drehflügler. Dazu konsultiert Conklin & de Decker zahlreiche Einzelpersonen, Unternehmen und Regierungsbehörden auf der ganzen Welt. Weitere Informationen zu ihren Produkten und Serviceleistungen, Exemplare ihrer veröffentlichten Artikel und einen exklusiven Mitgliederbereich finden Sie auf der Webseite unter www.conklindd.com.